

Hôtellerie haut de gamme – Votre passion !

Notre client est un fournisseur mondialement renommé de services et de produits d'investissement pour l'hôtellerie haut de gamme. Son succès repose sur des produits techniques de toute première qualité, un large soutien compétent aux clients et une culture orientée vers les collaborateurs.

Au nom de la direction, nous recherchons un/e

Key Account Manager (h/f)

Après une introduction ciblée à votre nouveau domaine d'activité, vous prenez la responsabilité de la région de vente de la Suisse romande et de certaines parties de la Suisse alémanique occidentale. Vous occupez des clients existants de l'hôtellerie haut de gamme et élargissez en permanence le cercle des clients de manière proactive, autonome et avec grand plaisir. Vous saisissez les besoins des clients et du marché, observez le marché et les concurrents, transmettez vos connaissances et êtes soutenu(e) par une équipe compétente du service interne.

Vous disposez d'une formation dans un métier de l'hôtellerie, d'une formation continue ou d'une expérience solide et réussie dans le service externe de vente ainsi que d'un flair technique. Pour la communication interne et externe, une très bonne connaissance de l'allemand et du français à l'oral et à l'écrit est impérative. Vous êtes prêt(e) à vous déplacer à environ 80% dans votre région de vente.

Une bonne représentation et d'excellentes manières, des capacités de communication, la fiabilité et la loyauté sont importantes.

Pour ce poste polyvalent, nous nous adressons à des personnes structurées et résistantes au stress (h/f) avec

formation et expérience de la vente dans l'hôtellerie

Un environnement de travail positif avec une marge d'initiative personnelle, une hiérarchie plate et des conditions d'emploi attrayantes vous attendent. Vous êtes intéressé(e) ? Alors envoyez-nous votre dossier de candidature complet avec la référence 06008-32, qui sera bien entendu traité avec une discrétion absolue. Madame Béatrice Sager se fera un plaisir de vous renseigner par téléphone. Nous nous réjouissons de faire votre connaissance !



• Conseil en gestion d'entreprise • Sélection de personnel spécialisé et de cadres

bfs consulting gmbh

Béatrice Sager, lic.rer.pol., Thunstrasse 21, 3000 Berne 6, Tél. 031 357 38 18, Fax 031 357 38 19
beatrice.sager@bfs-consulting.ch • www.bfs-consulting.ch